

# だいしん No.7 ふおめーしょん



【経営理念】 だいしんは心と心のふれあいを大切に、金融サービスを通して、豊かで幸せなくらしづくりと、中小企業の繁栄ならびに地域の発展に奉仕します。

### 【経営方針】 堅実経営に徹します

- 一、 堅実・健全経営の推進
- 一、 経営基盤と体質の強化
- 一、 人材の育成と適正な処遇

だいしんは身近でお役にたつ金融機関として皆様に信頼され、ご利用頂けるよう、取引基盤と経営体質の拡大強化に努めるとともに堅実経営を推進します。これからもだいしんは、心と心のふれあいを大切にする信用組合として、地域社会の発展に奉仕するために、より一層の経営努力をいたします。

発行者 小田原第一信用組合

## ● 組合員様ご紹介 ●

●「だいしん」と取引を開始した経緯をお聞かせください

「だいしんさんの本店が現在地に移転する前、まだ『銀座通り』の当社近隣にあった平成27年に、当時営業担当だった現在の本店長さんがご挨拶に見えて『近所なのでぜひお付き合いを』と勧誘されたのですが、ちようど当方が所有不動産関係の資金を必要としていた時期で、つい計画を『ポロリ』と話してしまつたところ、『提案させてほしい』とのお話をその場でいただきました。数日後に頂戴した提案は、『これを機にメインバンクとして利用してほしい』というものでしたので少々驚いて、返事を引き延ばしていたの



佐久間さんご夫妻

ですが、その後も足しげくご訪問いただき勧誘され、ついには熱意にほだされ、その気になって(笑)、だいしんさんで『メイン取引』を始めさせていただき現在に至っています。

## ● ご経営している法人様をご紹介ください。

「経営する『有限会社サクマ』は小田原市栄町2丁目『銀座通り』で婦人服の小売店『サクマ本店』を運営している会社です。

大正11年に私の祖父が『紳士服仕立業』として創業しました。法人化したのは昭和25年です。事業を引き継いだ二代目、父の代に小売店に転換しました。当時は大手ブランドの一銘柄を扱う『オンリーショップ』で、その後お客様ニーズの多様化に併せて複数のブランドを扱う現在の『セレクトショップ』へと移行しました。私が神戸での修業から戻り、三代目として事業を引き継いだ昭和56年以降のことです。

先代の経営方針は『拡大路線』であったので、一時は神奈川県下に4店舗を運営し15名の従業員を抱えていましたが、バブル崩壊等の影響から、採算を重視する方針に変更、徐々に店舗統廃合を行って、現在は本店の1店舗とし、妻と私で経営しています。その後も『リーマンショック』や『東日本大震災』等、経済が縮小する環境が訪れたことを考えると、早めに店舗集約に着手したのは正解であったと感じています。

商品提供コンセプトは『シンプルを少しおしゃれに』です。『おしゃれは年齢にかかわらず』。ともに時を進めてきたお客様に、妻と二人で『元気に過ごしていただくパーツ』として『おしゃれ』を提供しているかと考えています。商品だけにとどまらず、セレクトする『時間』と『空間』もご案内できるような店舗運営を心掛けています。



サクマ本店

## ● ご経営で腐心されていることがおありですか

「だいしんさんが以前入居されていた、店舗向いの商業施設が取り壊され、マンション建設が進んでいます。完成予定の2028年までは商店街の人通り増加が見込めないのが悩みどころです。マンション完成後は活気が戻ると予想されるので、それまでの間、既存のお客様へのアプローチをマメに行って、来るべき『大忙し』に備えたいと思っています(笑)。

(裏面に続きます)

・今後計画されている新たなお取組み等があれば教えてください。

「先ほど申し上げた『既存のお客様へのアプローチ』をダイレクトメール中心に行っていく予定です。それとともに当社会員サービス『コスモスの会』への入会を促してまいります。『コスモスの会』の会員になっていただくこと、一定額以上お買い上げいただく毎に『スタンプ』を進呈して80ポイントで一万円の商品券と引き換えていただけます。この『ポイント』累計に有効期限はありません。『新たな取り組み』ではありますが、好評いただいていますので、継続して実施してまいります。

・今後「だいしん」に期待されることは？

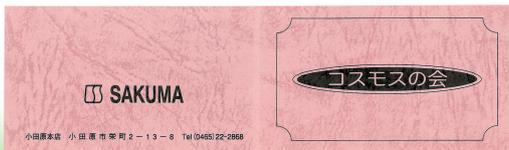
「取引を開始した動機は、申し上げたとおり、しつこいくらい（笑）の熱心な営業と、親身に『寄り添って』もらっている『感』を覚えたことによりです。『寄り添って』くれる金融機関はほとんどなくなると思いますが、『銀座通り商店会』からは抜けてしまっ、お店の距離は離れましたが、今後とも身近に『寄り添う存在』であっていただきたい。ふれずにぜひ、ご継続ください」

・当組合本店が『銀座通り商店会』の一員でありました当時、同商店会の会長を務めておられた佐久間

さんには、お取引以外でも大変お世話になりました。『近所なので』とお誘いで始めていただいたお取引を、『近所』でなくなった今でもご継続いただき、深く感謝申し上げます。引き続き、『寄り添って』まいりますので、引き続きのご愛顧よろしくお願いたします。本日はありがとうございました。

『コスモスの会』 会員の皆様へ 特別ポイント進呈のお知らせ

『コスモスの会』会員の皆様、令和7年6月末までの間に「サクマ本店」でお買い物の際に本紙をご持参なされた場合、通常の『2倍』ポイントをいただけることになりました。新規の会員様もOKとのことです。この機会に「サクマ本店」をぜひご利用ください。



『有限会社サクマ』

小田原市栄町2丁目13番8号  
TEL 0465-22-2868

『ゆきぐに信用組合』さんと『合同FS活動』を行いました。

去る令和7年3月7日に「本業支援のため、真にお客様の声を聴き、資金需要に添えていく活動」である「FS活動（営業職員による特別訪問活動）」を、同活動の創始機関である新潟県の「ゆきぐに信用組合」さんから5名の応援をいただいて「合同開催」いたしました。

当日、訪問させていただいた企業様は全37先で、当方2名ペア6チームで伺わせていただきました。

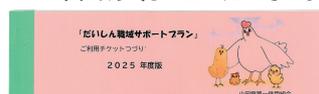
全先、事前にアポイントをいただいた面談で現状のお悩み等をお聞かせいただきました。私どもの活動にご賛同いただき、ご期待をいただいている証と感しております。さらに約半数の企業様より具体的な「需要」のお話を賜りました。実現に向けて進めてまいります。「寄り添い」「耳を傾け」「未来（あした）につなぐ」をスローガンに、今後も同活動を継続してまいります。ご支援よろしくお願いたします。



「FS活動」出陣式  
令和7年3月7日  
AM9:00

「だいしん職域サポートプラン」ご利用チケット「2025年度版」配布開始いたしました。

当組合と「職域サポート会員契約」をいただいている企業様の従業員様向け優遇商品ご案内用の「サポートチケット」今年度版の配布を開始いたしました。同制度は福利厚生を充実させたい企業経営者の皆様と、その従業員の皆さまに大変ご好評いただいております。同様のお考えをお持ちのご経営者様はぜひ導入をご検討ください。制度の詳細は当組合本支店窓口、または訪問させていただいております営業担当者におたずねください。



●●小田原第一信用組合●●

【本店】

小田原市栄町二丁目五番十七号  
TEL 0465-23-0291

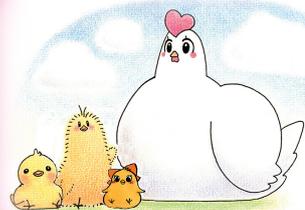
【鴨宮支店】

小田原市南鴨宮三丁目四番三八号  
TEL 0465-47-9275

【南足柄支店】

南足柄市石原二四五の一  
TEL 0465-74-1317

「クックファミリー」です  
あらためてよろしくお願します



- 組子ママ
- 信詩垂ちゃん
- 一郎くん
- 第吉くん