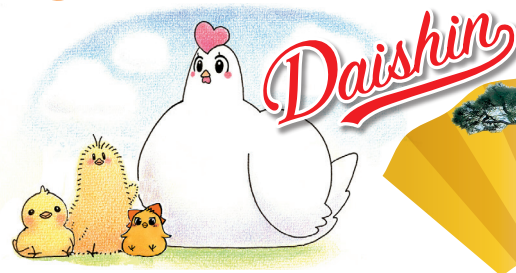


だいしん

No.11

ふみめーしょん



【経営理念】 だいしんは心と心のふれあいを大切にした、金融サービスを通して、豊かで幸せなくらしづくりと、中小企業の繁栄ならびに地域の発展に奉仕します。

【経営方針】 堅実経営に徹します

- 一、 堅実・健全経営の推進
- 一、 経営基盤と体質の強化
- 一、 人材の育成と適正な処遇

だいしんは身近でお役にたつ金融機関として皆様に信頼され、ご利用頂けるよう、取引基盤と経営体質の拡大強化に努めるとともに堅実経営を推進します。これからもだいしんは、心と心のふれあいを大切にする信用組合として、地域社会の発展に奉仕するために、より一層の経営努力をいたします。

発行者 小田原第一信用組合

● 組合員様ご紹介 ●

みなさまあけましておめでとうございます。

年始号でご紹介させていただきますのは、鴨宮支店お取引先の隅田広和さんです。

・「だいしん」と取引を開始した経緯をお聞かせください。

「平成12年だったと思います。当地で『お酒のディスカウントショップ』を経営いたしておりました頃、隣に湯河原が拠点の信用金庫の支店がありました。営業時間も長く現金収入が相応にあった時代でしたので、『夜間金庫』を中心に頻繁に利用していたのですが、その信用金庫が『破綻』して支店がなくなっしまいました。不憫に思ったのでしよう。懇意にしていた同信金の職員さんが『うち同様に「あったかい」金融機関』だと『だいしん』さんを紹介いただいた・・なる話を当時社長であった先代から聞いております。

以来、ご紹介いただいたとおり『あったかさ』を感じながら、取引を継続させていただいています」



隅田 広和 さん

・ご経営している法人様をご紹介ください。

「小田原市千代にて『有会社スミヤ』という法人を経営しています。事業はコンビニエンスストア『ファミリーマート小田原千代店』の運営です。

祖業はもともと『燃料炭』の販売で、祖父の代から始めたようです。

一方で別地で『旅館』も経営していたので、時代とともに炭の需要が減退していく中で、旅館でも利用できることから『酒』も販売するようになったのが源流と聞いています。

その後は『酒屋』が主業になり、平成6年頃に前述した『酒ディスカウント店』に衣替え。やがて『酒販売の自由化』でディスカウント店の存立意義が希薄化して現在の『コンビニエンスストア』に転換しました。やがて15周年を迎えます。

法人化したのは『酒ディスカウント店』開業当時で、祖業当時より『炭屋』で名前が通っていたことから『スミヤ』の名を冠しました。初代社長は父でしたが、平成16年に亡くなった私が社長業を引き継ぎ、現在に至っています」

・ご経営で腐心されていることがおありですか。

「幸いバス通りに面している立地ではありますが、業種柄『差別化』が難しく、近隣に競合店もあるの

で、なかなか大変です。スタッフ協力のもと、頑張って運営いたしております。

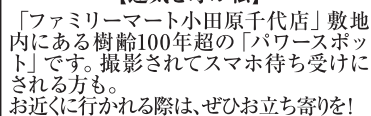
一番の課題はご多分に漏れず『人の問題』です。私と妻以外はパート・アルバイト15名での運営ですので、正社員中心の業種に比べては恵まれていると思いますが、それでも年々採用環境は厳しくなっています。そして、もう一点気になるのが『若者の勤労意欲の低さ』です。中にはそうではない人もいますが、雇用主としては『もっと稼きたい』の意欲を示してほしいと感じています。その意欲こそが『向上心』に繋がって行くと考えるからです。逆に主婦や高齢者のパートさんの方が熱量豊富です。

若いアルバイトさんには、やがて正職に就く時に備えて『向上心』を当職場で身に付けて卒業してほしいと常に説いています。まるで職場が学校のようなのです(笑)

(裏面に続きます)



ファミリーマート小田原千代店



「コンビニ運営はそのまま継続しつつ、『副業』として他業種への参入を考えています。諸般の事情から詳細はまだお知らせできないのですが、多国籍の方が当地で暮らすようになった現在、人種の壁を越えた取組を計画中です。然るべき時期が参りましたらお知らせいたします」

・今後「だいしん」に期待されることは？

「現状で十分に支えていただいて
いると感じています。このペースと
なった『あったかさ』をぜひ継続し
てください。あと業種柄、人員に余
裕のないことが多く、ゴルフコンペ
のお誘いに、なかなか応えられずに
申し訳なく感じています。人員の
目途が立つ時に開催の際は、ぜひ参
加させていただきますので、見捨て
ずに『開催通知』を送ってください。
よろしく願います（笑）」

ママ、「将来設計」に取り組もうと思っているんだけど、将来の「住宅ローン」を「固定金利にするか」「変動金利にするか悩んでいるんだ。どちらがお得かな？

・隅田さんには当組合の総代もお引き受けいただいています。お好きなゴルフを、お仕事の関係で見送られているにもかかわらず、総代会には、ご都合をつけてご参加いただいていますこと、改めて感謝申し上げます。『コンペ開催通知』は当日の晴天と、隅田さんご参加の祈りを込めて発送させていただきましたので、ご都合付きましたらぜひご参加ください。ご参加いただいた際には『あつたかく』お迎えいたす所存です。本日はありがとうございました。

TEL
0465-41-3530

「新商品」こども未来定期積金」発売開始と
「教育ローンキャンペーン」実施のお知らせです。

「こども未来定期積金」

お子様の将来資金をご準備いただくための「こども未来定期積金」を令和7年12月1日より発売開始いたしました。概要は以下のとおりです

【ご対象者】 満18歳未満の個人の方。

【利率】 年1・5%。

【掛込期間】 2年以上5年以下。

【満期契約額】 30万円以上の契約。

【掛金および掛込方法】

【掛金および掛込方法】

1 回あたり掛金 1 万円以上

5万円以下とし、掛込方法は普通預金からの自動振替限定となります。ただし、一世帯あたりの掛金上限は5万円となります。

なお、一定額を超えたご資金のお預入れは、贈与税の課税対象となる場合がございますので、



将来の金利は予測できないからどちらが得かはわからない。選ぶポイントの一つは「どちらが自分のライフスタイルに合うか」ない金利が変わらない「安定」を望むが、好景気を背景に金利が上がったとしても、それに伴って収入も増えれば「よし」とするかね。



「将来設計」に「決められない性格の是正」って入れたらどう？

お借入申込時の住宅ローンの設定金利は、変動より固定が高いのが一般的です。上記を参考に、自身の「ライフスタイル」に合わせてお選びになってはいかがでしょうか。

他にも期間に応じた固定金利が選択出来る商品もあります。ぜひ「いいしん」にご相談を！

ご注意ください。

 未來定期積金

【対象の方】 満18歳未満の個人	【利率】 年1.5%
【掛込期間】 2年以上5年以下	【満期契約額】 300,000円以上
【掛金および掛込方法】 1回あたり10,000円以上50,000円以下とし、 (ただし契約者世帯単位で1世帯あたり 50,000円が上限)普通預金からの自動振替 となります。	

朝のお役に、くらしの夢に
◎ 小田原第一信用組合

営業時間
 平日/9:00~15:00

フリーダイヤル
 0120-86-0465

「教育ローンキャンペーン」

業務提携しております「日本政策金融公庫」さんとのタイアップで、「国の教育ローン」と当組合の「多目的ローン」をセットにしてご案内しております。キャンペーンの期間は、令和8年1月5日から2月末日までです。ご相談、お待ち申し上げます。

「こども未来定期積金」と「教育ローンキャンペーン」の詳細は、店頭もしくは訪問させていただいている営業職員にご確認ください。

●●小田原第一信用組合●●
【本店】

TEL 0465-2310291

【鴨宮支店】

TEL 0465-4719275

【南足柄支店】

TEL 0465-74-1317